

CONVAINCRE POUR AGIR SANS POUVOIR HIÉRARCHIQUE

MN69

3 jours (21h) 1 950,00 €^{HT}

Objectifs

Développer sa force de persuasion et son pouvoir de conviction dans le cadre de relations transversales, non hiérarchiques • Faire passer ses idées et faire adhérer ses collègues pour faire avancer les dossiers

Profil Stagiaire(s)

cette formation s'adresse aux managers et chefs de projet

Pré-requis

Cette formation ne nécessite aucun pré-requis

Profil animateur(s)

cette formation est animée par un expert en communication



PROGRAMME

Les fondamentaux de la conviction

Développer sa capacité à convaincre au sein de l'entreprise
Qui doit-on convaincre, quand et pourquoi ?
Conviction, persuasion et négociation

Savoir ce que l'on veut faire passer

Se fixer un objectif
Construire son message
Développer une argumentation pertinente
Adapter son argumentation à chaque interlocuteur
Répondre aux questions et aux objections

Construire sa stratégie de communication et d'action

Déterminer les acteurs incontournables
Tenir compte des rôles de chacun
Intégrer les différents niveaux hiérarchiques
Comprendre les points de vue et les intérêts des interlocuteurs
Adapter sa communication à chacun

Développer sa capacité de conviction avec ses collègues

Savoir faire avancer un dossier : détecter les freins
Gérer le stress et les comportements agressifs
Passer de l'idée à l'action : organiser et coordonner

Présenter ses idées de façon convaincante devant un auditoire de non-experts

Rendre compréhensible et abordable sa communication
Adapter son vocabulaire sans être simpliste
Mettre en avant les enjeux et les risques

Compléter la formation avec les modules e-learning offerts :

- comprendre ce qu'est le leadership
- construire son plan pour devenir leader

Méthodes pédagogiques & Evaluation

Cette formation alterne apports théoriques et mises en situation concrètes
Les sessions "A distance" sont réalisées avec l'outil de visioconférence Teams, permettant au formateur d'adapter sa pédagogie.

Contactez-nous

Conseiller formation
09 88 66 10 00
inscriptions@demoss.fr

Nos sessions

28 - 30 juin 2023 : Paris / A
Distance

27 - 29 sept. 2023 : Paris / A
Distance

29 nov. - 1 déc. 2023 : Paris / A
Distance

CONVAINCRE POUR AGIR SANS POUVOIR HIÉRARCHIQUE

MN69

3 jours (21h) 1 950,00 €^{HT}

Suivi & Evaluation

Pour assurer un suivi individuel, Demos a mis en place 2 types d'évaluation :

Une évaluation de compétences en ligne en début et en fin de formation qui peut prendre différentes formes selon le contenu de la formation suivie : Tests d'évaluation des acquis, cas pratiques, mises en situation, soutenance devant un jury pour les formations à finalité certifiante.

Une évaluation de la satisfaction de chaque stagiaire est réalisée en ligne. Cette évaluation est complétée par l'appréciation du formateur à l'issue de chaque session.

Ressources pédagogiques

Support de formation, exercices...

Moyens techniques

Nos centres de formation DEMOS, accessibles aux personnes à mobilité réduite, sont tous équipés :

- Salles de formation lumineuses, spacieuses, design, ergonomiques, mobiles et équipées d'écrans plasma, de PC portables/fixes si nécessaire à la formation suivie
- Accès au wifi haut débit sur l'ensemble des lieux
- Espace de colearning et webcorners
- Cafés, collations et rafraîchissement sont offerts

Les sessions "A distance" sont réalisées avec l'outil de visioconférence Teams, permettant au formateur d'adapter sa pédagogie.

En complément

Avant cette formation vous pouvez suivre :

- Management Transversal : les Fondamentaux
- Animer et gérer son équipe projet en mode hybride

Cette formation fait partie de :

- Convaincre pour Agir sans Pouvoir Hiérarchique (éligible CPF)