

MAÎTRISER LE DROIT DES CONTRATS INTERNATIONAUX

EX02

3 jours (21h) 1 950,00 €^{HT}

Objectifs

Comprendre les spécificités des contrats internationaux • Déjouer les pièges pour bien les négocier • Identifier les différentes formes de développement à l'international

Profil Stagiaire(s)

Cette formation Droit d'adresse aux acheteurs ou responsables Achats, vendeurs ou responsables des ventes, toute personne amenée à négocier ou suivre un contrat international

Pré-requis

Cette formation ne nécessite aucun pré-requis

Profil Animateur(s)

Cette formation est animée par un consultant, négociateur de contrats internationaux, chargés et ingénieurs d'affaires, responsables et collaborateurs import-export



Contactez-nous

Conseiller formation
09 88 66 10 00
inscriptions@demofr

PROGRAMME

Le cadre juridique des contrats internationaux

La Lex Mercatoria et le droit conventionnel

Les pourparlers dans le cadre international : letter of intent, memorandum of understanding

Les clauses principales des contrats internationaux

Les clauses :

- . de pénalités (penalty clauses, liquidated damage clauses, punitive damages, incidental damages, consequential damages, general damages)
- . de responsabilités (contract liability, warranties, disclaimer clause, best efforts, reasonable care, due diligence)
- . de paiement (payment)
- . de règlement des litiges (termination, cancellation, deadlock clause, anticipatory breach, settlement of disputes, ...)
- . d'imprévision (hardship clause)
- . de force majeure, act of god
- . de transfert de propriété et de transfert de risques (property and risk transfer)
- . d'attribution de juridiction (assignment clause, competent court, arbitration)
- . de droit applicable (governing law)

Cas pratiques : travail sur des clauses contractuelles réelles

Les pièges et les risques des contrats internationaux (Risk Management)

Risques de non paiement

Risque de retard de livraison ou de défaut d'exécution des fournisseurs, (delivery modalities, terms and conditions, conformity of material, ...)

Risques politiques (ex : contrats BOT Build Operate and Transfer)

Risques de transport, assurances (International Commercial Terms)

Risques fiscaux

Les principaux contrats utilisés à l'international

Contrats de prestations de services, de vente, de coopération, de distribution

International sale of goods, Service agreement, Expertise Service Provider Agreement,

Subcontract, Distribution Agreement, ...

Exercice : modèles types distribués et commentés

La protection des intérêts des sociétés à l'international

MAÎTRISER LE DROIT DES CONTRATS INTERNATIONAUX

EX02

3 jours (21h) 1 950,00 €^{HT}

Protéger sa technologie (brevets) (industrial property rights)
Protéger son image de marque, son savoir-faire (know-how, confidentiality)
Protéger son droit d'auteur (copyright, copyleft, intellectual property rights)
Protéger sa marque (licence agreement)
Les clauses limitatives ou exonératoires de responsabilités des fournisseurs et des clients (l'Unfair Contract Terms Act)

Les différentes formes de développement à l'international

Les agents commerciaux (agents, agencies, master franchising, agency agreement)
Les joint-ventures (technical cooperation agreement, joint-venture)
Les transferts de technologie (transfer of technology)
Répondre à des appels d'offres et consultations internationales

Influence socioculturelle sur le droit international et sur la manière de négocier des contrats internationaux

Méthodes pédagogiques & Evaluation

Nombreux cas pratiques pouvant être enrichis par les exemples concrets apportés par les participants - Etude de contrats en anglais
Les sessions "A distance" sont réalisées avec l'outil de visioconférence Teams, permettant au formateur d'adapter sa pédagogie.

Suivi & Evaluation

Pour assurer un suivi individuel, Demos a mis en place 2 types d'évaluation :
Une évaluation de compétences en ligne en début et en fin de formation qui peut prendre différentes formes selon le contenu de la formation suivie : Tests d'évaluation des acquis, cas pratiques, mises en situation, soutenance devant un jury pour les formations à finalité certifiante.
Une évaluation de la satisfaction de chaque stagiaire est réalisée en ligne. Cette évaluation est complétée par l'appréciation du formateur à l'issue de chaque session.

Ressources pédagogiques

Support de formation, exercices...

Moyens techniques

Nos centres de formation DEMOS, accessibles aux personnes à mobilité réduite, sont tous équipés :

- Salles de formation lumineuses, spacieuses, design, ergonomiques, mobiles et équipées d'écrans plasma, de PC portables/fixes si nécessaire à la formation suivie
- Accès au wifi haut débit sur l'ensemble des lieux
- Espace de colearning et webcorners
- Cafés, collations et rafraîchissement sont offerts

Les sessions "A distance" sont réalisées avec l'outil de visioconférence Teams, permettant au formateur d'adapter sa pédagogie.

En complément

Avant cette formation vous pouvez suivre :

-L'Approche Juridique des Achats